

优雅与安全缺一不可

Elegance and Security

文 Iva 编辑 徐悦琳

总部位于意大利佛罗伦萨的 Agresti 于 1949 年 Agresti 夫妇创立，是一家专业从事保险柜与密室及安全屋制造的公司。安全，优雅，精益求精，这些是 Agresti 的宗旨。从金属到皮革；从水晶到绒面革；从宝石到黄铜；我们只为您选择最好的材料。在我们的佛罗伦萨实验室，用最严格的环保手工制作。同一个地方，将安全与优雅精致相结合，为安全屋创造全新的生命。



Paolo Agresti
Agresti 第二代传承人、拥有者。Paolo Agresti 作为 Agresti 第二代传承人，Agresti 的拥有者，精通英语、意大利语及法语。擅长密室方面设计和制作研究，在佛罗伦萨具有一定影响力。安全，优雅，精益求精。这些是 Agresti 的宗旨，70 多年来 Agresti 致力于匠心制造最优雅的产品。业从事保险柜与密室及安全屋制造的公司。安全，优雅，精益求精，这些是 Agresti 的宗旨。

《胡润百富》：作为一个创立于 1949 年的意大利品牌，Agresti 是如何定义自己的品牌和产品的？

Paolo Agresti：我们属于意大利高端市场上传统美学与手工制品的一部分。在珍贵木制柜子中隐藏独特安全保障理念使我们与众不同，这是世上绝无且仅有的组合，安全与优雅相匹配，造就了我们的带有抽屉的金属保险箱。

《胡润百富》：Agresti 采用的材料丰富多样，但都是选择最好的材料来打造自己的产品，并坚持始终严格的环保手工制作，您觉得品牌坚持的传统工艺和这个快速发展的消费时代是否有矛盾？

Paolo Agresti：并没有矛盾。其实，对于富人来说，能够在日常生活中享受纯手工制品和定制的独特制品是别具一格的。我们坚信我们的商品表达了奢侈品的真正理念，因为我们是由工匠纯手工制作，而并非所谓的知名奢侈品牌每天可以产出数以千计的产品。

《胡润百富》：作为 Agresti 的第二代传承人和现在的拥有者，您是如何看待品牌的历史和未来的发展的？

Paolo Agresti：积极且乐观的心态。因为富人的数量每年都在增加，并且他们的需求也会越来越多，越来越严格。因此，只要我们能够提供无可挑剔的质量和独特的安全技术，便可确保业务的不断增长。

《胡润百富》：请简单介绍一下我们 Agresti 密室安全屋，Agresti 安全屋为客户提供什么样的产品和服务？

Paolo Agresti：概念本身就是幸福：您的所有贵重物品都安放在极度安全的区域中，轻松保护您的家庭成员安全且高度



防止盗贼入侵。安全屋可以在房屋遭遇事故时，保证人身及财产安全。

《胡润百富》：Agresti 是出于何种考虑，选择开拓中国市场，在您看来，中国市场有什么特别之处？

Paolo Agresti：自 1998 年以来，Agresti 以成功进入中国市场，我认为中国消费者对奢侈品工艺有自己的独特见解，因为他们完全理解制造工序和提供最优质的材料的难度。另外很重要的一点是，世界奢侈品市场的三分之一是中国人，这是事实。

《胡润百富》：为什么 Agresti 会选择尚马作为品牌的大中华区总代理？尚马有哪些和 Agresti 相同或截然相反的特质？

Paolo Agresti：由 ELLIN 女士领导的 REGINACASA 团队与设计局紧密联系。他们充分表现了对当下的独特见解，以最优秀的设计师和完成最独特的室内项目。此外，他们还配有专业的安装人员及售后服务人员，因此在操作上也很具专业性。



《胡润百富》：对于中国市场，Agresti 在未来有怎样的计划和期待？

Paolo Agresti：诚然，我们确实期望能够在销售市场上有很好的数据，对于中国市场我们寄予厚望，这也是此次我们与尚马合作的缘由之一。但是，最重要的还是将意大利设计融入家庭安全之中。我们一定会尽力而为，用最先进且的技术、用优雅的方式来保护您的贵重物品。

为客户带来极致安全与舒适

Ultimate Safety and Comfort

文 Iva 编辑 徐悦琳

成立于 2014 的尚马投资发展（上海）有限公司总部在上海陆家嘴，旗舰体验店位于上海徐汇区宜山路喜盈门国际馆，深圳的深圳湾一号以及香港的中环展厅将在 2020 年下半年开放。尚马投资发展（上海）有限公司主营产品为密室、安全屋、真皮地板、真皮楼梯、真皮墙板等真皮装饰产品。同一个地方，将安全与优雅精致相结合，为安全屋创造全新的生命。



Ellin
Ellin Ye 尚马投资发展（上海）创始人及 CEO，真皮楼梯、真皮墙面、真皮地板等产品的研发人员之一。公司成立于 2014 年，位于上海金融区陆家嘴。公司成立至今 Ellin 参与案例上百余次，案例遍布全球。

《胡润百富》：作为尚马的创始人和 CEO，是否能和大家分享一下成立尚马的初衷？

Ellin：尚马的宗旨一直以来都是为我们的客户带来极致安全与舒适的生活体验。

《胡润百富》：公司成立至今，您参与的成功案例达上百余次，遍布全球，您觉得自己最成功或最印象深刻的案例是什么？为什么？

Ellin：其实每一个案例都让我们印象深刻，每次做完项目都会有一种自豪感。印象最深的是最近一个项目，业主看到我们完工的安全屋的那种惊喜与惊叹，让我们觉得所有的努力都非常值得。

《胡润百富》：您是何时、何地知道并了解、接触到 Agresti 这个品牌的呢？

Ellin：几年前杭州保姆纵火案让我们心痛不已，也让我们发现了这一可能存在的隐患。现在有很多人，包括我自己，都会选住在高层建筑里，我当时就在想是否有一个产品能够解决这些问题。后来机缘巧合之下，我们认识了 Paolo 先生，了解到了 Agresti 密室安全屋，它的防火防烟防弹防爆等功能让我发现我终于找到了一直寻觅的产品。

《胡润百富》：从了解、接触到最后达成 Agresti 的合作，您觉得 Agresti 及 Paolo Agresti 个人有什么特质是您最欣赏的？

Ellin：Paolo 先生对产品对技术的执着这一点我非常敬佩，比如说他能够把常用的保险柜都能做得那么精致。Agresti 密室安全屋被人所津津乐道的其中一点就是：原来金库、安全屋还能够做的那么精致优雅，不仅仅是临时避难所，也是一个贵

重物收藏的地方，更是一个精神物质可以合一的私人领域。

《胡润百富》：您觉得 Agresti 和中国市场有怎样的联系？

Ellin：Agresti 会为中国的的高净值客户带来全新的生活理念，带来精致安全、尊贵、舒适融合的一个空间。

《胡润百富》：对于 Agresti 选择尚马成为其大中华区总代理，您有怎样的计划和期待？

Ellin：我非常高兴、也很荣幸此次能够和 Agresti 合作，我希望尚马能够与 Agresti 一起将全新的安全理念带给中国的高净值人群。

